Resumen de Prensa

Del 13 al 20 de febrero de 2020

NOTICIAS DEL SECTOR ENERGÉTICO

desde 1977,
manteniendo
nuestra esencia

Empresa, Empleo, Trabajo, Personas,...
Igualdad, Solidaridad, Conciliación,...
Formación, Cometencias, Desarrollo,...
Salud, Seguridad, Protección,...
Negociación Colectiva, Pensiones,...
Problemas, Propuestas, Soluciones,...
Alternativas, Garantías,... FUTURO

Endesa. Se recrudece la batalla: CCOO, SIE y CIG piden a la Dirección General de Trabajo que no registre el convenio firmado con UGT. Al final, decidirá Yolanda Díaz

LOS TRES SINDICATOS RECHAZAN E IMPUGNAN EL LAUDO QUE HIZO EL EXMINISTRO PIMENTEL POR RESOLVER PUNTOS Y MATERIAS NO SOMETIDAS A ARBITRAJE, Y VEN INDICIOS DE ILEGALIDAD, TANTO EN EL LAUDO COMO EN EL NUEVO CONVENIO.

hispanidad.com
14/02/2020

El conflicto laboral de **Endesa** continúa, ahora dando protagonismo a la **batalla entre sus sindicatos**. Como saben, **CCOO**, Sindicato Independiente de la Energía (**SIE**) y Confederación Intersindical Gallega (**CIG**) se han mantenido unidos y no han cedido ante la Dirección. Ahora piden a la **Dirección General de Trabajo** -dependiente del Ministerio de Trabajo que dirige **Yolanda Díaz**- que "no se registre ni se publique en el boletín oficial" el V convenio colectivo, que sólo traga **UGT** (ver documento adjunto). Mientras, este último *echa balones fuera* y **defiende el convenio** como "el mejor posible, con la **actual legislación laboral**". Está claro: la culpa la tiene la pepera **Fátima Báñez**.

CCOO, SIE y CIG rechazan e impugnan el laudo arbitral que realizó el exministro **Manuel Pimentel** (por cierto, colaborador de la **Fundación AG FITEL**, la cual promueve la Federación de Industria, Construcción y Agro de UGT), es decir, **su solución 'salomónica'**. Los sindicatos critican que el laudo "resuelve puntos y materias no sometidas a arbitraje" y además, señalan que tanto el laudo como "el V Convenio firmado exclusivamente por UGT inmediatamente después de la emisión del laudo" incurren en **indicios de ilegalidad**.

"En el laudo, el señor Pimentel estableció que a partir de la firma del V convenio se derogaban las disposiciones referidas a beneficios y atenciones sociales anteriores"

Es más, los sindicatos recuerdan que en el laudo, concretamente en su disposición derogatoria, el señor Pimentel estableció que a partir de la firma del **V convenio** y en virtud de lo establecido en el **artículo 86.4 del Estatuto de los Trabajadores** (*El convenio que sucede a uno anterior deroga en su integridad a este último, salvo los aspectos que expresamente se mantengan*), "**quedan expresamente derogadas en su integridad la totalidad de las disposiciones de los Convenios de origen, referidos a beneficios sociales, atenciones sociales** o cualquier otra denominación que pudiera recogerse en los Convenios de origen reguladores de cuestiones sobre esta materia, así como cualquier tipo de pactos, acuerdos, decisiones unilaterales colectivas o, en su caso, individuales, o usos y costumbres que los pudieran haber desarrollado". Es decir, que la **tarifa del empleado** será la que marca el nuevo convenio, inferior a la que venían recibiendo tanto trabajadores activos como pasivos, y que se suma al recorte en ayudas de estudios (ya sólo para activos) y por hijos minusválidos.

Ahora será la podemita **Yolanda Díaz** quien tendrá que decidir. Mientras, la empresa tranquila, aunque tampoco no pierde la ocasión de **maniobrar con UGT para validar el nuevo convenio con efecto retroactivo.**

DOCUMENTO
Escrito de los sindicatos CCOO, SIE y CIG a la Dirección General de Trabajo

La Térmica se desconecta de la red pese a quedar carbón para 5 días

LOS TRABAJADORES CREEN QUE EL PARO ES DEFINITIVO Y ASISTEN A LA ÚLTIMA EXHALACIÓN DE LA CHIMENEA

lacomarca.net
13/02/2020

La Central Térmica de Andorra ha dejado de echar humo esta misma noche. La desconexión del sistema eléctrico de lo que ha sido el icono industrial de la provincia de Teruel se produjo durante el turno de noche y prácticamente por sorpresa. Los trabajadores conocieron la decisión al mediodía, pese a que intuían que este momento iba a llegar más temprano que tarde. Lamentaron que la empresa no les informara con «más tiempo» y aseguraron que **«no por ser una muerte anunciada es menos dramática».**

Aunque parece más que probable que la Central permanezca apagada, aún no se puede hablar del final del carbón puesto que todavía quedan 25.000 toneladas de lignito en la campa de la Térmica. Según defiende Endesa, esta cantidad -que daría para unos cinco días de actividad puntuales o ininterrumpidos- se quemará hasta el **30 de junio de 2020**, cuando se produzca el cierre definitivo de la Central Térmica. **Endesa insiste en que la planta andorrana estará disponible hasta esa fecha**, de modo que, en el momento en el que la demanda energética lo requiera, se conectaría al sistema y comenzaría a producir con el carbón acopiado.

Anoche, los trabajadores de la Central veían con impotencia **la última exhalación de la chimenea.** Iban a pulsar un botón que supondría el final de una etapa. **Ellos piensan, al contrario de lo que dice Endesa, que la Central no volverá a encenderse**. Explican que el carbón que queda, «que es todo barro y hay menos de 25.000 toneladas», acabará en alguna escombrera y que, en las próximas semanas, lo empezarán a notar en las plantillas. Han solicitado una reunión con Endesa para informarse de la situación y llaman a la manifestación que tienen prevista en Zaragoza el próximo 29 de febrero.

«Desde mi infancia, he visto la Central echando humo. Es pensar en no verla más, y se me hace **un nudo en el corazón.** Pero lo que más me fastidia es que no voy a ver ni mi pueblo, porque me voy a tener que ir de aquí», decía emocionado Pedro Miñana, presidente del comité de la empresa auxiliar Maessa, ayer por la noche.

Antonio Planas, trabajador de Endesa y miembro también del Comité, se mostró indignado tanto con la empresa como con las administraciones. «**Nos han engañado y nos han faltado al respeto**. Solo hemos recibido palmaditas en la espalda de unos y otros», indicó. «Hace un año vino la Ministra Teresa Ribera y nos prometió que Andorra iba a ser referente de la transición. Y no hay transición ni justa, ni injusta, ni nada», denunció.

«**A los gobiernos les tenía que dar vergüenza acercarse por aquí**», añadió Gustavo Mañas. En su caso, es operario de Endesa desde hace 16 años, está viudo y tiene una niña de 9 años. No sabe qué le depara el futuro porque está pendiente de una recolocación que no sabe cuándo llegará ni dónde le llevará. «Hay compañeros que ya se han tenido que ir. Uno a Melilla y otro a Cuenca. ¡Y eso que las recolocaciones iban a ser en la zona!», reclamó. No obstante, reconoció que mayor problema tienen los «compañeros y amigos» que pertenecen a subcontratas, «porque ellos están aún peor».

Uno de los ejemplos es Ángel Villén, que entró a trabajar en la Central Térmica de Andorra en 1988 y tiene 53 años. Ahora pertenece a la subcontrata Nervión, de limpieza, y reconoce que tiene la moral «por los suelos». «**¿Ahora dónde voy a ir? ¿Qué empresa me va a coger con 53 años y toda la vida dedicado a la limpieza industrial?**», se preguntaba a las puertas de la Térmica.

Se mantiene el ritmo del empleo

Desde Endesa, **llaman a la calma y reiteran que el apagón no va a afectar a la plantilla** ni a los contratos que la eléctrica tiene con las empresas auxiliares de limpieza, mantenimiento y el resto de tareas. «Se mantendrá el mismo ritmo de empleo», dicen. Recuerdan que todavía quedan **130 empleados pertenecientes a la empresa eléctrica que se irán recolocando** en los próximos meses y subrayan que ya se ha reubicado a 22 personas.

A partir de hoy y según aseguran desde la eléctrica, los empleados llevarán a cabo tareas de mantenimiento, limpieza y revisiones, las mismas que se realizan cuando los grupos se encuentran parados. La última desconexión de la Central de Andorra se produjo durante la borrasca Gloria, cuando la Térmica se vio obligada a detener su actividad. La quema se retomó el viernes pasado y estos días ha trabajado un grupo quemando **unas 5.000 toneladas diarias.**

Repsol, BP, Galp y Total disparan la burbuja de renovables en España

LAS PETROLERAS, HAMBRIENTAS DE RENOVABLES, SE LANZAN A COMPRAR PROYECTOS EN UNA CARRERA DONDE TAMBIÉN IRRUMPEN POR PRIMERA VEZ GRANDES FONDOS COMO F2I, CIP, AIMCO Y OPTRUST.

expansion.com
13/02/2020

El pasado martes, el gigante de hidrocarburos francés Total anunciaba su irrupción en el mercado español de fotovoltaicas gracias a acuerdos con Powertis y Solarbay para desarrollar 2.000 megavatios (MW), todos ellos aún sin construir y que se espera estén totalmente operativos en 2023.

Es el último capítulo de la frenética carrera de las grandes petroleras para, a golpe de talonario, situarse en primera línea de las energías verdes. Antes que Total, han ido anunciando grandes operaciones todos sus grandes rivales, como Repsol, BP y Galp, alimentando una burbuja sin precedentes. Falta Cepsa, con planes aún por desarrollar. Muchos comparan lo que está pasando en renovables con el enloquecimiento que vivió el negocio del ladrillo en los últimos años del anterior boom económico.

Otra fiesta

Nadie se quiere quedar fuera de la nueva fiesta. Los últimos en entrar irrumpen con estruendo. Y las transacciones se suceden a diario, aunque sea sobre activos intangibles, sobre proyectos en papel y con un futuro sin concretar.

Además de Total, Repsol, BP y Galp, a esa carrera también han llegado grandes fondos (de pensiones, infraestructuras o especializados en renovables). Todos se perdieron el primer festival de las renovables españolas, hace una década. Ahora protagonizan compras de segunda mano, con más deuda, menos rentabilidad, o apoyadas en la idea de fusionar activos y ganar dinero con economías de escala.

Así ha llegado Brookfield, que primero compró Saeta Yield a ACS, y luego compró a KKR y a la familia Riberas, por casi 450 millones de euros, parte de X-Elio, cuya adquisición fue rechazada por Repsol por el precio excesivo que se pedía.

En esa carrera todos miran todo, y todo está en venta si se ofrece un precio alto. Pieza a pieza, muchas van cayendo en manos de grandes fondos, además de petroleras.

Es el caso de Vela Energy y Alten, que han sido engullidas por Sonnedix (JPMorgan Asset Management). El grupo T-Solar, por su parte, fue adquirido por I-Square. Renovalia fue vendida en segunda vuelta por Cerberus al fondo italiano F2i. Y Eolia fue traspasada, también en segunda vuelta, por Oaktree al fondo australiano Aimco. Otros fondos han comprado activos puntuales, como Northleaf Capital, y Helios, que se han hecho, cada uno, con una cartera diversa de megavatios de ACS. Green Investment Group, del grupo Macquarie, OPTrust y Bruc, han comprado activos de Forestalia. Igual que ha hecho Natixis.

FIEBRE DE RENOVABLES EN ESPAÑA

Comprador	Vendedor o activo comprado	MW	Tipo
Brookfield	50% X-Elio (1)	620	Fotovoltaica
Northleaf Capital	ACS	493	Fotovoltaica
Helios	ACS	150	Fotovoltaica
Galp	ACS	2.900	Fotovoltaica
Sonnedix (JPMorgan A.)	Alten (Grupo Ortiz)	30	Fotovoltaica
Repsol	Elecnor	126	Fotovoltaica
Aimco	Eolia (vendedor, Oaktree)	670	Eólica
Green Investment Group (Macquarie), OPTrust, Bruc	Forestalia	280	Fotovoltaica
Repsol	Forestalia	850	Eólica
Repsol	Forestalia	460	Eólica
Engie, Mirova (Natixis)	Forestalia	600	Eólica
Engie, Mirova (Natixis)	Forestalia	300	Eólica
BP	Forestalia	300	Fotovoltaica
CIP	Forestalia	480	Eólica
Ence	Forestalia	50	Biomasa
Grupo Total	Powertis, Solarbay	2.000	Fotovoltaica
F2i	Renovalia (vendedor, Cerberus)	1.000	Fotovoltaica
Brookfield	Saeta Yield (2)	1.027	Fotovoltaica y eólica
Green Investment Group (Macquarie), OPTrust, Bruc	Solarpark	100	Fotovoltaica
I-Square	T-Solar	340	Fotovoltaica
Sonnedix (JPMorgan A.)	Vela	140	Fotovoltaica
Total		12.916	

(1) En España. En todo el mundo, la cartera supera 5.000 megavatios.
(2) Incluye 95 megavatios en Uruguay.

La vorágine ha servido para que grandes eléctricas europeas, como el gigante energético galo Engie, que siempre ha deseado tener más presencia en España, aumenten su presencia. Engie, segundo grupo energético en Francia tras EDF, ha comprado megavatios a Forestalia.

Este grupo, y ACS, se convierten así en los mayores comercializadores de proyectos de renovables en España, muchos de ellos derivados de las licencias que lograron en los concursos que realizó el Gobierno hace dos años para reactivar el mercado de energías verdes. Forestalia y ACS fueron los grandes adjudicatarios de esas subastas para desesperación de las grandes eléctricas, que no dudaron en criticarles por su mero papel especulador. Entre 2016 y 2017 se realizaron tres subastas de potencia, una en 2016 y dos en 2017, en las que se adjudicaron un total 4.607 megavatios eólicos y 3.910 MW fotovoltaicos. De las subastas de esos años, el 52% de la potencia fotovoltaica y el 21% de la potencia eólica ha sido objeto de operaciones de venta por parte de los adjudicatarios en las subastas. Y todo ello a pesar de que muchos proyectos están en un limbo legal. Deberían estar operativos antes del 31 de diciembre de 2019 en algunos casos, o antes del 31 de marzo de 2020 en otros. Pero una gran parte no ha podido, o no podrá, cumplir con los plazos.

A 50.000 euros la conexión

En el sector reconocen que está habiendo un sobrecalentamiento del mercado, con todos los ingredientes típicos de una burbuja económica. Como un círculo virtuoso, la expectativa de altos rendimientos o de un futuro prometedor provoca una gran demanda, y ésta dispara los precios, que a su vez incrementa las expectativas. La pregunta es cuánto durará una burbuja totalmente descontrolada.

Por ejemplo, los precios están tan desbocados, que en el sector se están comercializando proyectos que no cuentan con punto de conexión a la red. O se están revendiendo estos puntos a 50.000 euros por megavatio, sin que exista un proyecto detrás. De ahí el aluvión de proyectos que llegan a REE.

REE RECHAZA UNO DE CADA TRES PROYECTOS

El mejor termómetro para medir la temperatura que está alcanzando la carrera de renovables es lo que está pasando a nivel técnico en la concesión de permisos, un proceso que regula Red Eléctrica (REE). El aluvión de proyectos de renovables que piden permiso para conectarse a la red ha alcanzado cotas desorbitadas. Miles de ellos están siendo rechazados por REE. Entre otras cosas, porque se apoyan en la pura especulación, y solicitan enganche en puntos donde ya hay otras solicitudes. Como si una butaca de un partido de fútbol se revendiera dos, tres y hasta cuatro veces. A fecha de diciembre de 2019, según los últimos datos facilitados por REE, este grupo ya había rechazado 77.500 megavatios. Esa cifra es un tercio de todas las licencias que existen (operativas, concedidas pero sin conectar y solicitadas). En España ya hay operativos 34.200 megavatios de fotovoltaicas (8.700) y eólicas (25.500). Además, hay concedidas pero sin conectar licencias para otros 102.300 megavatios (24.700 eólicos y 77.600 fotovoltaicos). Esos 102.300 megavatios son un exceso en sí mismo. Es un 70% más de lo que el Gobierno prevé que se debería construir hasta 2030. Además, hay otros 24.100 megavatios solicitados (3.000 eólicos y 21.100 fotovoltaicos).

Iberdrola se enfrenta ya a reclamaciones de 40 millones por inflar el precio de la luz

HASTA SIETE COMERCIALIZADORAS Y DOS ASOCIACIONES DE USUARIOS ACUSAN A LA ENERGÉTICA DE HABER BLOQUEADO SUS EMBALSES PARA DISPARAR LA COTIZACIÓN DE LA ELECTRICIDAD JUSTO ANTES DE UNA SUBASTA

elconfidencial.com
15/02/2020

Iberdrola se enfrenta ya a una decena de acusaciones particulares en el caso que tiene abierto en la **Audiencia Nacional** por haber manipulado presuntamente sus embalses para **inflar el precio de la luz**.

Siete comercializadoras eléctricas y dos organizaciones de consumidores han comunicado al instructor del caso, el juez **Ismael Moreno**, que sufrieron un grave perjuicio económico por el anormal alza de los precios que se registró **entre el 30 de noviembre y el 23 de diciembre de 2013** como consecuencia de las presuntas prácticas irregulares de la compañía presidida por **Ignacio Sánchez Galán**.

Las acusaciones secundan por ahora la posición de la Fiscalía, que ha logrado la imputación de cuatro altos cargos de **Iberdrola Generación** y de la propia mercantil como persona jurídica por un delito contra el mercado y los consumidores. Además, los intermediarios y las asociaciones de consumidores alegan que el **precio récord de la luz** que se alcanzó por el encarecimiento ilógico de la energía hidráulica, la más barata de todas, y la entrada en el pool de otras fuentes más caras les ocasionó un agujero de al menos **40 millones de euros**, según recoge el sumario del procedimiento, al que ha tenido acceso El Confidencial. El importe es provisional. La lista de afectados sería mucho más larga.

Por ahora, la empresa más dañada por cuantía es la comercializadora **Axpo Iberia**, que asegura que la presunta manipulación del sistema ocasionada por Iberdrola le llevó a cerrar el ejercicio 2013 con pérdidas por primera vez en su historia. En concreto, este 'trader' suizo ha estimado que sufrió un daño de 28 millones de euros. El siguiente perjudicado por tamaño es Gas Natural. La **Unidad Central Operativa** (UCO) de la Guardia Civil señala en un oficio que su deterioro oscilaría entre 3,5 y cuatro millones de euros.

También está personada como acusación **Nexus Energía**, que cifra en 1.836.761 euros su daño. Por su parte, **Fenie Energía** ha expuesto que se dejó por el camino 1.573.000 euros de beneficio y además ha estimado que la cotización descontrolada de la tarifa le provocó tensiones de tesorería que le generaron un desajuste adicional de 2.537.000 euros. Las siguientes son **Geoatlander**, que ha cuantificado el agujero de esas tres semanas en 902.285 euros, y **Belegi Invest**, que reclama 221.030 euros.

Las consecuencias habrían sido aún mayores para una comercializadora más pequeña, **Céltica Energía**, que sostiene que, como consecuencia de los hechos que se investigan en el **Juzgado Central de Instrucción número 2** de la Audiencia Nacional, registró pérdidas directas por importe de 352.388 euros de las que ya no habría podido reponerse. Solo habría conseguido aguantar esa situación hasta 2016, cuando finalmente se disolvió. Por ello, los dueños de esta sociedad solicitan ahora que también se les indemnice con 1.762.661 por los daños y perjuicios que le ocasionó su inactividad desde 2014.

Completan la lista de acusaciones la asociación **Facua-Consumidores** en acción y la **Organización de Consumidores y Usuarios** (OCU), que aún no han facilitado el coste que supuestamente soportaron sus representados como consecuencia del bloqueo de los embalses de la primera eléctrica de España.

Como reveló El Confidencial este viernes, ya están incorporados a la causa **dos dictámenes** de los peritos de la **Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia** (CNMC) designados por orden judicial para valorar las pruebas y testimonios acumulados en los **tres años que dura ya la instrucción**. Los expertos consideran acreditado que, contra toda lógica, a pesar de que sus reservas de agua eran iguales o mayores a las de años anteriores, Iberdrola puso en el mercado una producción hidráulica muy inferior provocando que esta energía, la fuente más económica de todas las que intervienen en la formación del precio de la luz, se encareciera tanto que no llegó a ser despachada. Para suplir ese vacío, tuvieron que engancharse al sistema fuentes tradicionalmente mucho más caras, como el **carbón y las plantas de ciclo combinado**. El resultado fue que el coste de la energía se situó en **niveles récord**.

Casualmente, el episodio se produjo en las tres semanas anteriores a la **subasta** del 19 de diciembre de 2013 en la que debía fijarse el coste de la luz para los consumidores finales durante los siguientes tres meses. Un día de antes de la puja, el megavatio hora (MWh) llegó a valer **91,89 euros**, un 126% más de los 40,65 euros por MWh del 25 de noviembre previo. El precio subió tanto que el Gobierno de **Mariano Rajoy** decidió suspender la subasta para evitar que los ciudadanos tuvieran que asumir **un incremento de la factura del 10,5%.**

Iberdrola niega las acusaciones de manipulación y rechaza las conclusiones de los peritos. A preguntas de este diario, defiende que "el precio del mercado subió por **circunstancias ajenas a Iberdrola Generación**, cuya concurrencia fue confirmada por la propia CNMC: demandas altas, producción eólica baja, indisponibilidades de centrales nucleares y precios altos de gas en mercados internacionales". "En cuanto a la situación hidroeléctrica", sostiene un portavoz oficial, "el periodo se caracterizó por la **escasez del agua**: la que llegaba a los embalses era del orden del 25% de lo que se considera normal para la época. En esas circunstancias, Iberdrola Generación actuó siempre como un gestor prudente y razonable de las centrales hidroeléctricas investigadas, reflejando en sus ofertas el incremento de valor que tenía el agua en ese escenario de escasez, lo que ha sido probado mediante la presentación de informes de expertos cualificados independientes. La oferta hidráulica de otros productores relevantes se comportó de forma similar en el mercado". Asimismo, la compañía remara que **"no obtuvo ningún beneficio** con esta supuesta actuación" y recuerda que "ha prestado toda su colaboración con la investigación".

Endesa anuncia otros 22 puntos de carga

SERÁN DE CARGA RÁPIDA Y SEMIRÁPIDA

movilidadelectrica.com
15/02/2020

Se nos acumulan las noticias que anuncian nuevos puntos de carga. Hace pocos días Endesa hacía público su **acuerdo con Gasexpres para instalar casi 80 puntos de carga** en seis comunidades autónomas; y ayer mismo anunciábamos la entrada en funcionamiento de **dos nuevos cargadores ultrarrápidos de Ionity**; hoy repetimos con Endesa X que adelantas otros 22 puntos de carga.

Endesa X anuncia que ha llegado a un acuerdo con la **red de estaciones de servicio valenciana BDMED** para instalar un total de 22 puntos en once de sus quince estaciones de servicio.

Serán veinte **puntos de recarga rápida** y dos de **recarga semirrápida** en las estaciones de servicio, que se ubican en Alicante, Valencia, Castellón, Almería y Jaén.

Las estaciones contarán con equipos de tecnología rápida, de entre 43 kW en corriente alterna y 50 kW en continua, que permiten en este último caso la carga completa de la batería del vehículo en un tiempo de entre 20 y 35 minutos, dependiendo del porcentaje de carga previo del vehículo y sus características.

Este tipo de tecnología está enfocada sobre todo para vías rápidas y grandes carreteras nacionales, por lo que es la más idónea para las localizaciones de las **estaciones de servicio BDMED.**

El ambicioso plan de Endesa X

Endesa X tiene previsto instalar en España más de 36.000 puntos de recarga hasta 2022, de los que **8.500 serán de acceso público** y el resto se instalarán para particulares y empresas. La inversión prevista en este plan de despliegue de puntos de recarga es de 65 millones de euros.

En la primera fase (2019-2020), Endesa X va a establecer una red de 2.000 puntos de recarga de acceso público para cubrir los 15.000 kilómetros de vías principales que existen en España y conectar ciudades de más de 35.000 habitantes

Con ello, los conductores tendrán siempre un **punto de recarga a una distancia inferior a cien kilómetros** y se garantizará que el 75 % de la población disponga de infraestructuras públicas de recarga en su municipio.

En la segunda etapa del plan (entre 2021 y 2023), se instalarán otros 6.500 nuevos puntos de recarga, dotando de mayor cobertura de infraestructura de recarga a las zonas urbanas y los principales nodos estratégicos de comunicación, tanto en la Península como en las islas.

Para conseguir este objetivo, Endesa X está llegando a acuerdos con diferentes socios, como **BDMED**, gracias a los cuales ya están en marcha, acordados y en fase de instalación más de 1.500 puntos de recarga en toda la geografía española.

Las grandes eléctricas mantienen una "alta concentración" del mercado entre los hogares pese al auge de las pequeñas comercializadoras

EL INDICADOR QUE UTILIZA LA CNMC PARA MEDIR EL GRADO DE COMPETENCIA EN EL SECTOR MUESTRA QUE, EN EL CASO DE LOS CONSUMIDORES DOMÉSTICOS, "EL MERCADO ES DEMASIADO CONCENTRADO"

eldiario.es
16/02/2020

Las compañías eléctricas mantienen una "alta concentración" del mercado en el segmento doméstico pese al empuje de las pequeñas comercializadoras, según se desprende de los últimos datos publicados por la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC).

Este organismo mide desde hace años el grado de concentración del mercado eléctrico a través de un indicador denominado Índice de Herfindahl y Hircschman (HHI).

Este baremo, una simple operación aritmética (se calcula elevando al cuadrado la cuota de mercado de cada empresa y sumando el resultado) puede ir desde el 0 (que equivaldría a un mercado perfecto) hasta 10.000 (un monopolio).

Valores superiores a 2.500 indican "que el mercado es demasiado concentrado", tal y como recuerda la propia CNMC en sus informes periódicos sobre el sector. Y eso es lo que todavía ocurre con el segmento doméstico del mercado español de electricidad. En 2018, volvió a registrar un HHI superior a ese umbral de 2.500 puntos, pese a encadenar un nuevo descenso, al situarse en 2.791 unidades, frente a 2.865 en 2017, según el último Informe de Supervisión del Mercado Minorista de Electricidad que la CNMC publicó el mes pasado, correspondiente a 2018.

"En el segmento doméstico, si bien el índice HHI sigue reduciéndose, todavía supera el valor de 2.500, considerándose por tanto un segmento con una alta concentración", indica el organismo en su informe, en el que recuerda que "índices de entre 1.000 y 1.500 puntos reflejan una concentración de mercado moderada". La CNMC, que calcula el HHI teniendo en cuenta las cuotas de cada compañía en función de la energía suministrada, destaca que en los segmentos pyme e industrial "continúa la progresiva reducción, con valores por debajo de 2.000".

Ese valor superior a 2.500 puntos en el segmento doméstico de la comercialización de luz (muy superior al HHI de las telecomunicaciones móviles, que en 2018 fue de 2.248 puntos, según la CNMC) se explica por las elevadas cuotas de mercado que tienen las dos principales eléctricas, Endesa (38% de la energía suministrada a los hogares) e Iberdrola (33%). La CNMC incluye en su estimación del HHI tanto el segmento libre de los domésticos, como el de los hogares acogidos a la tarifa semirregulada del precio voluntario al pequeño consumidor (PVPC).

Como explicaba en un **artículo** publicado en 2016 en Información Comercial Española (ICE) la catedrática de la Universidad de Barcelona, exdiputada, expresidenta de la CNE y actual consejera de Red Eléctrica, María Teresa Costa, "la Unión Europea estima que es improbable que existan problemas de competencia horizontal en situaciones en las que el índice HHI sea menor de 2.000, y la cuota de mercado de la empresa más grande sea inferior al 25 por 100".

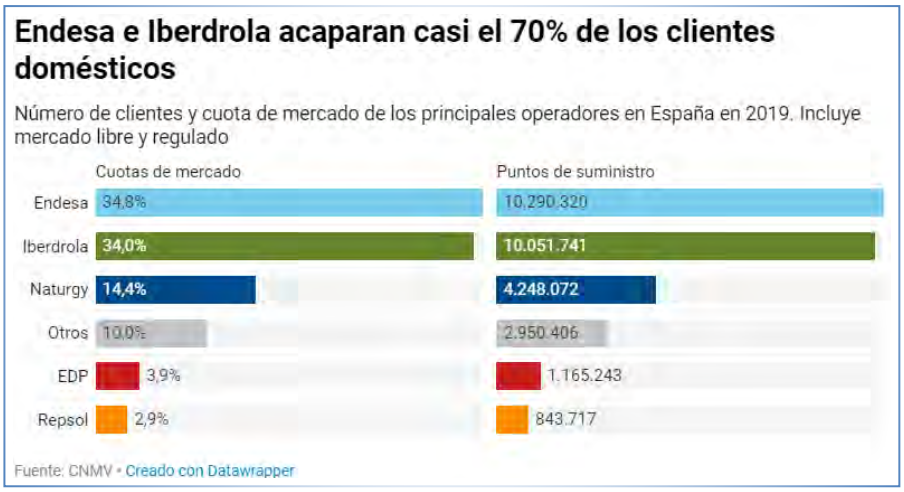
El economista y ex secretario de Estado Miguel Ángel Lasheras, antiguo consejero de la extinta Comisión Nacional del Sistema Eléctrico (CNSE, predecesora de la CNE) y de Enagás, rebajaba hace unas semanas, durante la presentación del estudio El sector eléctrico español en números, editado por la Fundación Naturgy, a 2.000 puntos el umbral a partir del cual se puede hablar de posiciones "oligopólicas" en el mercado eléctrico.

"El objetivo de establecer competencia en el sector lleva desde el año 94; después de veintitantos años de perseguir este objetivo, no es muy halagüeña la conclusión", resumía Lasheras. En su opinión, "la competencia ha penetrado sobre todo entre los consumidores medianos y grandes y en los volúmenes de energía consumidos, y no tanto en los consumidores domésticos o en el número de puntos de suministro", una situación que atribuyó a "la protección regulatoria" del PVPC.

Esta modalidad, que solo pueden prestar las grandes eléctricas (verticalmente integradas, porque operan en toda la cadena del negocio y tienen el monopolio de la distribución en sus zonas de influencia), es la modalidad más barata (especialmente, si se contrata la discriminación horaria) y la que menos margen ofrece a las empresas. Pero está en retroceso. A septiembre (último dato disponible) la tenían 10,8 millones de consumidores de baja tensión (domésticos y pymes con hasta 10 kW de potencia contratada), frente a los 15,6 millones que estaban en el mercado libre.

Datos de 2019

De momento, no hay datos sobre la evolución del índice HHI en 2019, un ejercicio en el que, según estadísticas preliminares de la CNMC a las que ha tenido acceso eldiario.es, las dos primeras empresas del sector sumaron cerca del 70% de los puntos de suministro en el segmento doméstico, si bien las tres grandes (Endesa, Iberdrola y Naturgy) **perdieron cerca de 270.000 clientes**, tal y como avanzó El Confidencial.



En este caso, el HHI se situaría por encima de los 2.600 puntos, según una estimación realizada a partir de las cuotas de las cinco grandes del sector (Endesa, Iberdrola, Naturgy, EDP y Repsol-Viesgo) teniendo en cuenta el número de clientes domésticos (mercado libre y regulado).

En el mercado libre de domésticos, el HHI se situó por primera vez en 2018 por debajo de los 2.500 puntos, según el último informe oficial de la CNMC, basado no en el número de suministros, sino en la energía suministrada. En 2019, el reparto de cuotas fue el siguiente en el mercado libre: un 35,6% de los clientes para Iberdrola; un 29,3% para Endesa; un 11% para Naturgy; un 7,1% para EDP y CHC; un 3,4% para Repsol y un 2% para FENIE, la comercializadora de los instaladores.

La mayor competencia en el mercado libre ha sido posible sobre todo gracias al crecimiento de las comercializadoras independientes, que si en 2014 no llegaban al millón de clientes, **en 2018 superaron los 2 millones** y a cierre de 2019, ya rozaban los tres millones de puntos de suministro. Una de las que más está creciendo, Holaluz, advertía recientemente de que se avecinan "**fusiones y cierres**" tras la gran proliferación de nuevos agentes en los últimos años.

Entre las últimas en desembarcar está Bulb, fundada en 2015 en Reino Unido y que actualmente registra unas 20.000 altas semanales en ese país, donde ha alcanzado unos 1,6 millones de clientes de luz y gas, todavía en fase de pruebas en España, según su country manager en España, Iván Cabezuela.

La empresa ha elegido España para su expansión internacional junto con Francia y el Estado de Texas (Estados Unidos) por la elevada penetración del parque de contadores inteligentes del mercado español (que permiten realizar ofertas personalizadas y ajustar la potencia contratada) y la dimensión de este mercado, apunta el responsable de Bulb en España.

Naturgy reduce su plantilla en unas 3.500 personas en tres años

expansion.com
16/02/2020

Naturgy, la antigua Gas Natural Fenosa, ha reducido su plantilla en un total de 3.528 personas desde 2017, una disminución de personal que se explica por desinversiones de negocio hechas en varios países y por desvinculaciones laborales pactadas con la plantilla.

Si al cierre de 2017 la multinacional española contaba con 15.375 empleados, al acabar 2019 el número total de personal ascendía a 11.847 personas, según consta en los informes financieros anuales de Naturgy de estos ejercicios.

El descenso de la plantilla se ha notado especialmente en mercados como España, el principal para la multinacional, donde la plantilla ha pasado de los 7.350 empleados de 2017 a los 6.017 al cierre de 2019, lo que supone un descenso de 1.333 empleados.

Fuentes de Naturgy han recordado que esta salida de personal se ha llevado a cabo de forma pactada y han añadido que en el caso del extranjero el descenso de personal se explica fundamentalmente por desinversiones como las hechas en países como Italia, Colombia, Sudáfrica, Moldavia o Kenia.

En el último año, la plantilla global de Naturgy se ha recortado en 853 personas, un 6,7 %, al pasar de los 12.700 empleados en 2018 a los 11.847 con los que Naturgy cerró 2019.

De esos 11.847 empleados de Naturgy, un total de 6.017 corresponden a España, lo que implica que la plantilla española se ha reducido en 515 personas con respecto a 2018, cuando tenía 6.532 trabajadores.

También se ha notado el descenso en Chile, el segundo país en número de personal, que ha pasado de 3.046 empleados de 2018 a 2.471 trabajadores en 2019, un total de 575 menos, en un año en que Naturgy vendió a REN, el operador del sistema eléctrico de Portugal, el 100 % de Transemel, una sociedad chilena dedicada al negocio de transporte de electricidad.

En cuanto a México, el personal se ha reducido de los 989 empleados de 2018 a los 874 registrados al cierre de 2019. En cambio, en Argentina la plantilla ha crecido en 408 personas, hasta los 1.175 empleados, debido a la participación en el gasoducto Gas Andes Argentina.

En los últimos años Naturgy ha puesto en marcha diversos planes de eficiencias que han facilitado salidas de personal pactadas, externalizaciones y otros ahorros de costes para hacer la compañía cada vez más eficiente.

No obstante, se trata de una política iniciada hace una década, que se aceleró en la etapa de Rafael Villaseca como consejero delegado y que ahora se ha intensificado aún más, en los dos años que Francisco Reynés lleva al frente de la multinacional catalana.

El origen del plan actual de eficiencias está en el plan estratégico de Naturgy hasta 2022, que Reynés presentó a los inversores a finales de junio de 2018 en Londres, un plan en el que Naturgy se comprometía a elevar el dividendo un 59 % hasta ese año.

Entonces Naturgy anunció que pretendía lograr unos ahorros de costes anuales de 500 millones en el año 2022.

Sin embargo, la multinacional ha ido más rápido en sus objetivos de lo anunciado y en la reciente presentación de resultados de 2019 garantizó que se alcanzarían los 500 millones anuales ya este año, dos años antes de lo previsto.

En 2019, Naturgy ha conseguido un ahorro de costes anual de 270 millones de euros, por lo que en términos acumulados alcanza ya los 380 millones.

Y es que el año pasado la multinacional firmó acuerdos con Telefónica, IBM o Everis para optimizar las operaciones y procesos del grupo.

Asimismo, Naturgy vendió el pasado mes de abril el 45 % que aún tenía de su actual sede corporativa en Barcelona, la icónica Torre Marenostrum, a la inmobiliaria Colonial, que ya poseía el 55 % de ese complejo.

Esta operación llevará a la multinacional a trasladar a lo largo de este año a parte del personal de Barcelona a un edificio situado en el número 525 de la avenida Diagonal.

Eléctrico y más. Potencia, suavidad y seguridad

MITSUBISHI SIGUE APOSTANDO POR EL MEDIOAMBIENTE. DE LA MANO DE MITSUBISHI MMCE LEVANTE PROBAMOS EL NUEVO OUTLANDER PHEV, UNA CONTRIBUCIÓN A MEJORAR LA CALIDAD DEL AIRE DE NUESTRAS CIUDADES

elmundo.es
17/02/2020

La firma de los tres diamantes visitó la semana pasada la concesión valenciana **MMCE Levante** para mostrar el renovado **Outlander PHEV MY2020**. El modelo y la marca viven un excelente momento gracias a la dualidad tecnológica híbrido/enchufable. El modelo llega con notables mejoras, como un incremento de potencia considerable y un consumo medio muy reducido, al igual que con todas las ventajas que hoy recibe un modelo considerado 'respetuoso' con el medioambiente como aparcar de manera gratuita en zona azul, estar exento de las restricciones de tráfico en el centro de las ciudades o beneficiarse de carriles especiales como el VAO en Madrid.

El Mitsubishi Outlander PHEV ha sido el '**0 emisiones**' más vendido en España durante los últimos cuatro años. Su tecnología aúna lo mejor de dos mundos: permite un uso eléctrico en el día a día, combinado con el funcionamiento como cualquier híbrido si hay que recorrer largas distancias.

Sus emisiones y su consumo son muy bajos. En homologación WLTP, la más exigente, tiene un consumo combinado de 1,8 litros/100 km y unas emisiones de CO2 de 40 g/km. Pero si se hace un recorrido diario siempre en eléctrico, los consumos (y las emisiones) tienden a 0.

MEJORES PRESTACIONES

El Outlander PHEV es el híbrido enchufable más vendido del mundo porque combina en un espacioso SUV todas las ventajas de un vehículo eléctrico con lo mejor de un híbrido autorecargable. Sus dos motores eléctricos, uno en cada eje, proporcionan seguridad, gracias al sistema **Super All Wheel Control**, además de ahorro, silencio y potencia. Y su funcionamiento como híbrido auto-recargable elimina la limitada autonomía de un eléctrico.

El **sistema Twin Motor 4WD** (doble motor eléctrico, uno en cada eje) coopera con el sistema S-AWC para entregar más par y un nivel de tracción óptimo a cada rueda.

ACUERDO CON ENDESA

Mitsubishi y **Endesa** han alcanzado un acuerdo para que el cliente de Outlander PHEV cuente con una solución integral para la recarga de su coche.

Mitsubishi prescribirá a sus clientes a través de su red de concesionarios, uno de los servicios con los que cuenta Endesa dentro de su marca '**Soluciones Integrales Endesa**'. Concretamente la '**Solución Integral Recarga de Vehículo Eléctrico**'.

Endesa, empresa líder en el sector de la electricidad, y con más de siete años de experiencia en este tipo de servicios, cuenta con todo lo necesario para poder dar una solución de calidad y a la medida de los clientes Mitsubishi, ofreciendo un servicio integral, encargándose de todo el proceso de instalación de un punto de carga, desde el primer contacto hasta la instalación de dicho punto de carga. Asimismo, ofrecerá a los clientes que así lo deseen una oferta de suministro eléctrico, donde el cliente podrá beneficiarse de su **tarifa Tempo Zero Vehículo Eléctrico**, por la que cada mes, los primeros 100 kWh de carga serán gratuitos y el resto tendrá una bonificación del 60% en el término energía en las horas Tempo (de 1h a 7h).

El giro verde de Iberdrola pasa por el gas: dispara un 137% sus ciclos combinados

EL BAJO PRECIO DEL GAS HACE DESPEGAR EL USO DE ESTAS PLANTAS, MIENTRAS EL CARBÓN SE HUNDE

bolsamania.com
18/02/2020

La transformación renovable de las eléctricas es irremediable, no sólo porque todas las **grandes compañías hayan prometido inversiones millonarias; también porque la legislación que ultima el Ejecutivo de Pedro Sánchez**, las aboca a ello. Pero esa transformación no conlleva que el resto de centrales contaminantes desaparezcan. Algunas sí, como las de carbón. Y, aunque no emitan, también las **nucleares, cuyo cierre está previsto para 2035**. Sin embargo, otras, como los **ciclos combinados**, que emplean gas, van arañando terreno y se perfilan como las centrales de respaldo aunque no sean 100% verdes.

Esa evolución ya se percibe en el caso de **Iberdrola**. La compañía presida por **Ignacio Sánchez Galán** ha disparado su producción en España a través de sus seis centrales de ciclo combinado. En el conjunto de 2019, su **producción en este mercado se ha elevado un 137%, hasta los 9.697 GWh**, según la información que ha remitido a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) que desglosa su mix energético y que es anticipo a sus resultados anuales, que publicará el próximo 26 de febrero.

La explicación a este despegue de los ciclos combinados durante el pasado ejercicio es la evolución de los precios del gas, su precio competitivo, que ha hecho que se tire más de estas centrales a lo largo del año, según explican fuentes del sector. Y esa tendencia, previsiblemente, va a continuar a lo largo del ejercicio 2020.

APAGÓN DEL CARBÓN

Estas centrales de gas toman el relevo de las de **carbón, que tiene sus días contados, con plantas encaminadas al cierre**. En el caso de Iberdrola, en el conjunto del ejercicio, su producción con esta energía se desplomó más de un 78% y sólo alcanzó los 349 GWh.

En el caso de las renovables de Iberdrola, su producción neta en el conjunto del año se redujo un 14,6% (22.191 GWh). Detrás está el retroceso de la **hidroeléctrica** en comparación con el año 2018, que fue especialmente lluvioso. Esta se recortó un 33% (a 9.082 GWh). Contrasta con la **eólica**, que creció un 7,2% (12.491 GWh). En ese mix energético de la compañía con sede en Bilbao, el principal eje sigue siendo el **nuclear** que, aunque estable respecto a 2018 (sólo repuntó un 0,9%), supuso 23.737 GWh; es decir, es más del 40% del conjunto de su producción neta de electricidad en España.

Las centrales de ciclo combinado se dibujan así como 'back up' para las renovables durante el proceso de transición de los próximos años, hasta el objetivo final de una economía 100% descarbonizada en el año 2050, que ha marcado la **ministra de Transición Ecológica, Teresa Ribera**.

A la espera de conocer qué previsiones tiene Iberdrola para sus ciclos combinados, hace unos días, el **presidente de su competidora Naturgy, Francisco Reynés**, aseguró que estas plantas son "una solución" de respaldo. Sin embargo, descartó la construcción de nuevas centrales porque, aseguró, los existentes están "infrautilizadas".

Iberdrola vale 71.377 millones de euros

IBERDROLA VALE 71.377 MILLONES DE EUROS

es.fxmag.com
18/02/2020

LA CAPITALIZACIÓN DE LA MAYOR ENERGÉTICA ESPAÑOLA LOGRÓ SUPERAR EL VALOR DE LAS TRES SIGUIENTES ENERGÉTICAS JUNTAS. LAS ACCIONES DE IBERDROLA, DURANTE LOS ÚLTIMOS MESES, HAN MANIFESTADO UNA TENDENCIA ALCISTA EN LA BOLSA. EL CRECIMIENTO SE HA HECHO INCLUSO MÁS VISIBLE DESDE EL COMIENZO DEL AÑO: IBERDROLA SE HA REVALORIZADO UN 22% DESDE ENERO.

La mayor en España y la tercera en el mundo

Desde el punto de vista de la capitalización bursátil, Iberdrola es, sin duda, la mayor compañía eléctrica en España. Según los datos más recientes, su capitalización subió hasta los 71.377 millones de euros. Si comparamos esta cuota con lo que valen las tres siguientes mayores empresas del sector, podemos notar que Iberdrola vale más que Endesa, Naturgy y Repsol juntas. La capitalización de Endesa es de 26.956 millones, Naturgy vale 23.796 millones, mientras que Repsol, 19.615 millones. Además, Iberdrola es el segundo valor del Ibex 35, encontrándose justo después de **Inditex** (98.112 millones). A nivel mundial, Iberdrola es la tercera, tras la compañía estadounidense NextEra (125.680 millones) y la italiana Enel (85.339,1 millones).

¿Alcanzará nuevos máximos históricos?

La compañía se encuentra muy cerca de alcanzar nuevos máximos en la Bolsa. Ayer, Iberdrola subió un 1,89%, hasta alcanzar el precio de los 11,06 euros por acción. Si todo va bien, Iberdrola pronto superará el nivel de los 11,90 euros alcanzado en noviembre de 2007. En comparación, las otras energéticas no experimentan subidas tan notables, o incluso sufren pérdidas. Repsol ha perdido un 10% en lo que va del año, mientras que Naturgy y Endesa han crecido alrededor de un 7%.

Repsol aprieta a Endesa e Iberdrola: da 150 euros de descuento en luz y gas

PREMIA A TRAVÉS DE SU MONEDERO VIRTUAL WAYLET POR CONTRATAR SERVICIOS ADICIONALES

eleconomista.es
19/02/2020

La **batalla comercial** para hacerse con los clientes de electricidad se recrudece y los grandes jugadores están echando toda la carne en el asador para tratar de evitar una vuelta de los consumidores al mercado regulado, mucho más económico en estos momentos tras registrar una bajada del 14% en lo que va de año, frente al mismo periodo del año anterior.

Repsol acaba de elevar su apuesta y ha incrementado **desde los 100 hasta los 150 euros** la oferta que estaba realizando para tratar de arrebatar clientes al resto de comercializadoras. Al darte de alta en la comercializadora de la petrolera se obtiene un descuento en carburante en función del número de contratos de luz, gas y servicios que se contraten y en función de los mismos se consigue un mayor descuento en carburantes Premium (Diésel e+10 y Efitect 98).

El descuento es aplicable tanto si contrata diferentes productos y servicios para un mismo punto de suministro como si suscribe contratos en diferentes puntos de suministro. Por ejemplo, indica la petrolera, puede contratar luz en su vivienda principal y luz y gas en su segunda residencia; o luz, gas y Tu Asistente en una única vivienda...en ambos casos estaría contratando 3 productos y podría disfrutar de este mayor descuento que se monetiza a través de su aplicación móvil Waylet.

Ofertas de Endesa e Iberdrola

Endesa e Iberdrola ofrecían hasta el momento descuentos de 100 euros. **Endesa da los 100 euros** a los clientes que contraten su oferta de electricidad y gas natural o, en su caso, 50 euros si contratan una de ellas. Según explicaba la compañía, para los contratos celebrados desde el inicio de la promoción se abonará el incentivo en las primeras facturas emitidas a partir del 15 de enero de 2020 siempre que el periodo de facturación incluya dicha fecha.

Iberdrola, por su parte, ofrece **60 euros de descuento a sus nuevos clientes** de electricidad más un 10% de descuento sobre el término de energía y 40 euros a los clientes de gas natural, que le resultan menos atractivos desde que la empresa vendió también su cartera de contratos de gas.

Repsol ofrecerá una acción gratis por cada dos que compren sus empleados

La oferta de la eléctrica **solo está disponible en su web** y permite además elegir las horas en las que se quiere ahorrar mediante distintos planes a medida habituales de la compañía: Plan Elige 8 horas, Plan estable, Plan verano, Plan Invierno y Plan Noche.

Con estas ofertas, las eléctricas están trasladando a los clientes el margen que anteriormente tenían los comerciales que se encargaban de la venta a puerta fría para las compañías y que generaron un profundo descontento entre los usuarios por el gran cúmulo de prácticas irregulares detectadas.

En los últimos tres años, el número de puntos suministrados por los comercializadores libres se ha visto incrementado de forma progresiva en dos millones de suministros.

De estos nuevos puntos de suministro en el mercado libre, los cinco comercializadores principales **contrataron un millón** (entre ellos destacó Endesa Energía, con más de 0,5 millones), mientras que el resto de independientes contrataron otro millón (lo que supuso para ellos un incremento del 65,1% del número de suministros), según la CNMC.

Siemens rechaza negociar una opa con los minoristas de Siemens Gamesa

SIEMENS NI SIQUIERA SE SENTARÁ A ESCUCHAR LAS DEMANDAS DE LOS MINORISTAS DE SIEMENS GAMESA, QUE PLANTARÁN BATALLA EN LA CNMV O EN LOS TRIBUNALES

finanzas.com
19/02/2020

Los minoristas de **Siemens Gamesa** están en pie de guerra. No entienden por qué **Iberdrola ha podido vender su 8% en el fabricante de aerogeneradores** a la multinacional alemana a un precio de 20 euros por acción, cuando a ellos no se les ha ofrecido esta oportunidad.

La eléctrica ha cerrado un negocio redondo que reportará a sus arcas 1.100 millones de euros. Vende una de sus participaciones históricas a 4,5 euros más por título que la actual cotización de mercado, lo que ha desatado las quejas de los minoristas, que han pasado a la acción y exigen una opa a la multinacional alemana.

"Tenemos decidido el tema y plantearemos a **Siemens** la exigencia de que formule una oferta al resto de los accionistas. Una oferta de adquisición o compra. Que ofrezca a todos los minoritarios de **Siemens Gamesa** poder salir al mismo precio que ha salido Iberdrola, el otro accionista minoritario que estaba en ella", explican a finanzas.com en fuentes de la **Asociación de Accionistas Minoritarios.**

La mala noticia para los minoristas es que **Siemens** no tiene intención alguna de lanzar una opa sobre la totalidad de **Siemens Gamesa.** Es más, ni siquiera se van a sentar con los minoristas a discutir sus demandas, según confirman a finanzas.com en fuentes del grupo alemán.

Siemens y Gamesa (entonces participada por **Iberdrola**) **acordaron su fusión en 2016** con el objetivo de integrar las operaciones del fabricante español de aerogeneradores con la filial eólica del grupo alemán. En ese momento, Siemens ya superó el 30% del grupo fusionado.

En estos casos, la **Ley de** Opas exime de lanzar una oferta por la totalidad de la compañía siempre que el hecho de rebasar ese umbral por parte de alguno de los accionistas sea para pilotar un proyecto industrial y no para tomar el control. Y por esta razón, la **CNMV** no obligó a la compañía alemana de lanzar una opa.

Siemens se aferra a la exención de la CNMV

Ahora, tras la salida de Iberdrola, en **Siemens** se aferran a estas razones. "Como parte de la combinación del negocio de energía eólica de Siemens con Gamesa en 2016, la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) dictaminó que no se tendría que hacer una oferta de adquisición obligatoria. Esta renuncia sigue siendo válida", recalcan desde **Siemens**.

En caso de tener que lanzar una opa por la totalidad de **Siemens Gamesa**, la operación sería sobre el 33% restante que no controla el grupo alemán, es decir, sobre 224,76 millones de acciones, que pagadas a 20 euros, elevaría la factura para Siemens en torno a los 4.500 millones de euros.

Para **Siemens** sería una operación muy complicada, justo cuando acaba de pagar a Iberdrola 1.100 millones de euros, y luego de reportar **un ebitda de 1.430 millones de euros en 2019, el 30% menos que una año antes**, lo que sugiere que una año muy duro viene por delante para la compañía alemana.

Fundamentos jurídicos

Así las cosas, a los minoristas de **Siemens Gamesa** no les queda más remedio que la vía administrativa, exigiendo a la CNMV que el grupo alemán presente una opa por la totalidad de la empresa. O bien acudir a los tribunales.

Fuentes de AEMEC confirman que seguirán adelante con esta batalla y entienden que sí hay fundamentos jurídicos para plantear la reclamación. "Si inicialmente había un proyecto industrial, y este proyecto se basaba en la colaboración de dos socios industriales como son Siemens e Iberdrola, la salida de uno de estos socios, nos coloca en la dinámica de una toma de control no en una industrial", explican desde **AEMEC**.

Y si hay un control, "hay una obligación de hacer opa, que la tiene que hacer Siemens al precio en el que ha comprado en los últimos seis meses, a 20 euros", recalcan los minoristas.

Los inversores internacionales prometen batalla

Por si fuera poco, los grandes inversores internacionales también prometen batalla. "Esto nos ha dejado perplejos, es muy inusual que a unos inversores se les ofrezca una prima de control y a otros no", explican a finanzas.com desde un fondo con sede en Londres con una gran participación histórica en **Gamesa** cuyos responsables prefieren permanecer en el anonimato.

Siemens estaba exento de lanzar una oferta pública en 2016 sobre la base de que era un "proyecto industrial" respaldado por Iberdrola como accionista minoritario.

Por eso, la salida de Iberdrola y el spin-off de **Siemens Energy** hacen que la situación sea muy diferente. "Esperamos que la **CNMV** investigue el asunto. Lo que está en juego es la reputación y la capacidad de inversión del mercado de valores español, deslizan las mismas fuentes, que no descartan emprender acciones legales.

Al final, todo gira en torno a una a cuestión interpretativa en todo esto, defienden desde **AEMEC** y que pasa por interpretar si los cambios que se han producido son de la envergadura suficiente como para entender que ha habido "una toma de control sobrevenida" tras la salida de **Iberdrola**, que puede haberla después de la venta de la eléctrica.

Acciona mete la directa hacia los máximos históricos

PRESENTA UNA FORMACIÓN DE CONTINUIDAD DE TENDENCIA EN FORMA DE BANDERA DE MANUAL

bolsamania.com
19/02/2020

Acciona es de los títulos de nuestro mercado que mejor aspecto técnico presenta y con mucha diferencia. De hecho, puede decirse que ha puesto rumbo a los máximos históricos.

Como hemos comentado en varias ocasiones recientemente, a mediados de enero los títulos de **Acciona** superaban con claridad la importante zona de resistencia que le confería la parte alta del amplio movimiento lateral bajista de casi un año. De hecho, lo que tenemos delante es lo que en análisis técnico se conoce como **una formación de 'bandera' de continuidad de tendencia**. En este caso alcista, porque el movimiento previo lo fue. Y en cuanto el precio ha roto con fuerza al alza este no ha parado de escalar posiciones, lo que no quita para tener en cuenta que las correcciones (fases de reacción) llegarán. Pues incluso para seguir subiendo necesitamos que los precios drenen/ajusten proporcionalmente las subidas previas. Con todo, lo que parece claro es que Acciona ha metido la directa hacia la resistencia que presenta en los máximos históricos: **los 157 euros que alcanzó en 2007**.

Las eléctricas marcan máximos históricos y se sobreponen a los recortes de la CNMC

EL SECTOR ENERGÉTICO SUBE UN 19,4% DESDE LOS MÍNIMOS DE JULIO

cincodias.elpais.com
20/02/2020

La energía vive un momento dulce en Bolsa. Desde los mínimos de julio, el índice sectorial en España se anota un 19,38%. Las responsables de este buen comportamiento son las eléctricas, que dejan atrás los temores de 2019, cuando la CNMC anunció recortes de entre el 30% y 40% a los negocios regulados (redes de transporte y distribución). Después de la conmoción vivida en verano –en solo tres sesiones Enagás, Naturgy, Red Eléctrica, Iberdrola y Endesa se dejaron 5.800 millones en Bolsa tras conocerse los primeros borradores con los recortes–, las firmas logran sobreponerse y se convierten en las estrellas del Ibex 35 y responsables en gran medida de que el selectivo haya vuelto a coronar los 10.000 puntos. La circular finalmente aprobada por el organismo encargado de velar por la competencia da lugar a un marco regulatorio más laxo. Los menores recortes al sector por la distribución y el transporte sirven de oxígeno a las eléctricas y gasistas y contribuyen a prolongar la tendencia alcista de los últimos meses.

Una corriente que tuvo ayer su máximo exponente con Iberdrola, Enagás, Endesa y Red Eléctrica que marcaron máximos históricos. No muy lejos se sitúa Naturgy, que en 2019 experimentó uno de los mejores años en Bolsa de su historia. Con una subida del 11,1% en lo que 2020 se aproxima poco a poco a su récord. Sus acciones se sitúan tan solo a 1,48 euros los máximos que tocó el 16 de mayo de 2019: 26,09 euros por título.

Ingresos recurrentes

Las fuertes revalorizaciones que acumulan las eléctricas y gasistas parecen no ser motivo suficiente para propiciar la rotación de carteras desde los activos defensivos a los cíclicos. Los inversores siguen confiando en estas cotizadas. Sus ingresos recurrentes y las elevadas rentabilidades por dividendo se convierten en el cóctel perfecto para saciar el apetito de los inversores de perfil más moderado.

El dividendo es, de hecho, uno de los ganchos que más fuerza tiene en los últimos tiempos. En un entorno en el que los riesgos siguen siendo elevados y la renta fija apenas aporta valor – más del 60% de la deuda soberana europea cotiza a tipos negativos y el 90% está por debajo del 1%–, los más conservadores se ven abocados a recurrir a la renta variable para rentabilizar sus inversiones. Es aquí donde las eléctricas son vistas como las opciones que aportan mayor seguridad. Una idea que es compartida por las principales casas de análisis, que centran las recomendaciones en comprar y mantener títulos de estas compañías en cartera.

Si bien, este buen comportamiento es generalizado, por encima de todas sobresale Iberdrola. La compañía que preside Ignacio Sánchez Galán se anota un 26,86% en lo que va de 2020, subidas que se suman a los ascensos del 36,69% que registró en el año, el mejor ejercicio en Bolsa desde 2006.

La apuesta de la compañía por las energías renovables está resultando todo un éxito y más ahora que la inversión sostenible es uno de los criterios que ganan peso en las estrategias de inversión. En un contexto de preocupación por el cambio climático, la eléctrica recoge los frutos de las fuertes inversiones acometidas en los últimos años. Día a día, marca un nuevo hito y después de que a comienzos de año volviera a superar a Santander en capitalización bursátil, ahora su valor (71.730 millones) es mayor que la suma de BBVA (34.460 millones) y Telefónica (33.910 millones de euros).

Las firmas de análisis se muestran optimistas con la compañía. Las últimas en confirmarlo han sido BNP Paribas y Morgan Stanley, que la semana pasada incrementaron su precio objetivo a 11 euros mientras RBC Markets aconsejó comprar títulos de la compañía. Las recomendaciones de compra suponen el 41,2% del total. El resto de analistas que siguen al valor aconseja mantener en cartera (52,9%) y solo una minoría (5,9%), vender.

El gancho del dividendo

Por debajo de Iberdrola se sitúa Enagás, que ayer subió un 1,3%. Sus ascensos que en lo que va de 2020 alcanzan el 12,66%. La cotizada revolucionó a los inversores con la presentación de los resultados de 2019. La caída del 4,5% del beneficio no fue impedimento para que la empresa incrementara la retribución al accionista. De acuerdo a lo anunciado, Enagás llevará a la junta de accionistas el reparto de 3.138 millones en concepto de dividendo para el periodo 2020-2026. La empresa se compromete en aumentar un 1% anual el cupón, desde los 1,68 euros por título a los 1,74 euros hasta 2023. En los tres años siguientes el importe será como mínimo de 1,74 euros. Esto ha sido suficiente paran que las acciones cerraran ayer en los 25,62 euros, solo un céntimo por debajo de los máximos que marcó el viernes.

La medalla de bronce es para Red Eléctrica, que sube un 11,1% en lo que va de año, ascenso que borra las pérdidas del 3,27% de 2019 e impulsa a las acciones a niveles récord: 19,61 euros. Pero los máximos históricos no se limitan a estas tres cotizadas, a ellas se suma Endesa. Sus títulos finalizaron ayer la jornada en los 26,18 euros. No obstante, sin ajustar su precio por dividendos (en 2014 distribuyó un pago de 13,8 euros por acción con cargo a la compra de Enel de los activos en Latinoamérica) el precio más alto fue el de la opa de 2007: 41,3 euros por acción. Sin abandonar el sector energético, Acciona marcó ayer máximos desde 2008. Citi considera que la compañía cotiza con descuento respecto al sector y aconseja tomar posiciones en el valor. El banco estadounidense le otorga un potencial del 7,2%.

Fuera del sector energético, Cellnex (sube un 27,42% en 2020), Ferrovial (12,9%) y Grifols (8,4%) también están en récords.

Nos importan las PERSONAS,
Igualdad, Solidaridad, Conciliación, Salud, Pensiones
Creemos en la NEGOCIACIÓN,
Ideas, Propuestas, Alternativas, Soluciones, Garantías
Trabajamos por un FUTURO mejor.
Empleo, Trabajo, Seguridad, Formación, Desarrollo